

## Q SUMMIT & LUNCH GATHERING 2017

**Q SUMMIT 2017** adalah salah satu bentuk penghargaan dari Sequislife kepada para agen / agency leaders yang memiliki prestasi terbaik selama bulan **Oktober 2016 – September 2017**.

I. **Kualifikasi para agency leaders yang memenuhi persyaratan untuk datang ke Q Summit adalah sebagai berikut :**

### A. Vice President (VP)

1. Kontes akan diperhitungkan berdasarkan pencapaian **DIRECT TEAM** saja.
2. Persyaratan FYAP yang harus dicapai oleh VP selama periode Oktober 2016 – September 2017 adalah mencapai minimum Rp. 3 Milyar (Tiga Milyar Rupiah) **DAN** mencapai persentase pertumbuhan penjualan (sales growth) dibandingkan total penjualan FYAP periode Oktober 2015 – September 2016 dengan ketentuan sbb :

No.	Total Sales FYAP periode Oktober 2015 – September 2016	Minimum % Sales Growth yang harus dicapai
1.	≤ 5 Milyar	15%
2.	> 5 Milyar	7%

3. Memiliki jumlah agen aktif rata-rata selama periode Oktober 2016 – September 2017 sbb:
  - Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah kurang dari 12 agen aktif, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 VP harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 12 agen aktif dan memiliki total jumlah polis minimum 260 polis non PA
  - Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah 12 agen aktif atau lebih, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 VP harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 1 agen aktif lebih banyak dari jumlah rata rata agen aktif periode Oktober 2015 – September 2016 dan mencapai target jumlah polis yang diperhitungkan dengan formula sbb :

$$\text{Target Jumlah Polis} = (\text{Target Jumlah Rata-Rata AA x 12 bulan}) \times \text{Target MAAPR 1.8}$$

4. Memiliki MAAPR minimum 1.8 (rata-rata 12 bulan dari Oktober 2016 – September 2017)
  - a. Dalam hal VP telah mencapai target jumlah rata rata AA dan jumlah polis yang telah ditentukan dalam poin 3 diatas, maka MAAPR tidak lagi diperhitungkan.
5. Memiliki persistensi premi 13 bulan minimum 88%
6. Vice President (VP) yang secara direct team memiliki minimum 4 pemenang Q Summit 2017 akan diundang untuk menghadiri acara Q Summit 2017.

#### **B. Bagi Associate Vice President**

1. Persyaratan FYAP yang harus dicapai oleh AVP selama periode Oktober 2016 – September 2017 adalah mencapai minimum Rp. 1.5 Milyar (Satu Milyar Lima Ratus Juta Rupiah)
2. Memiliki jumlah agen aktif rata-rata selama periode Oktober 2016 – September 2017 sbb:
  - a. Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah kurang dari 8 agen aktif, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 AVP harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 8 agen aktif dan memiliki total jumlah polis minimum 173 polis non PA.
  - b. Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah 8 agen aktif atau lebih, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 AVP harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 1 agen aktif lebih banyak dari jumlah rata rata agen aktif periode Oktober 2015 – September 2016 dan mencapai target jumlah polis yang diperhitungkan dengan formula sbb :

$$\text{Target Jumlah Polis} = (\text{Target Jumlah Rata-Rata AA} \times 12 \text{ bulan}) \times \text{Target MAAPR} 1.8$$

3. Memiliki MAAPR minimum 1.8 (rata-rata 12 bulan dari Oktober 2016 – September 2017).
  - a. Dalam hal AVP telah mencapai target jumlah rata rata AA dan jumlah polis yang telah ditentukan dalam poin 2 diatas, maka MAAPR tidak lagi diperhitungkan.
4. Memiliki persistensi premi 13 bulan minimum 88%

### C. Bagi Executive Manager

1. Persyaratan FYAP yang harus dicapai oleh EM selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah mencapai minimum Rp. 850.000.000,- (Delapan Ratus Lima Puluh Juta Rupiah).
2. Memiliki jumlah agen aktif rata-rata selama periode Oktober 2016 – September 2017 sbb:
  - a. Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah kurang dari 5 agen aktif, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 EM harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 5 agen aktif dan memiliki total jumlah polis minimum 108 polis non PA
  - b. Apabila jumlah rata rata agen aktif selama periode Oktober 2015 – September 2016 adalah 5 agen aktif atau lebih, maka selama periode Oktober 2016 – September 2017 EM harus memiliki jumlah rata rata agen aktif minimum 1 agen aktif lebih banyak dari jumlah rata rata agen aktif periode Oktober 2015 – September 2016 dan mencapai target jumlah polis yang diperhitungkan dengan formula sbb :

$$\text{Target Jumlah Polis} = (\text{Target Jumlah Rata-Rata AA} \times 12 \text{ bulan}) \times \text{Target MAAPR} 1.8$$

3. Memiliki MAAPR minimum 1.8 (rata-rata 12 bulan dari Oktober 2016 – September 2017)
  - a. Dalam hal EM telah mencapai target jumlah rata rata AA dan jumlah polis yang telah ditentukan dalam poin 2 diatas, maka MAAPR tidak lagi diperhitungkan.
4. Memiliki persistensi premi 13 bulan minimum 88%

### D. Kualifikasi agen yang memenuhi persyaratan untuk datang ke Q Summit adalah sebagai berikut :

Seluruh agen yang berhasil lolos 4 kali kualifikasi Lunch Gathering secara berturut-turut selama periode Januari 2016 – September 2017 akan diundang ke acara Q Summit 2016 dengan ketentuan bahwa :

- pencapaian dari kuartal yang telah dipakai untuk keberangkatan menghadiri acara Q Summit 2016 tidak boleh dikreditkan lagi.

- Polis-polis yang dihasilkan selama kurun waktu kemenangan 4 kali berturut turut kualifikasi Lunch Gathering masih berstatus inforce sejumlah 90% dari total polis yang dihasilkan atau minimum 48 polis, mana yang lebih besar, sampai akhir bulan berikutnya (bulan ke-13) setelah periode kemenangan ke-4 kali kualifikasi Lunch Gathering berakhir.

#### **Catatan :**

- Tidak ada target yang di-prorata bagi leader yang diangkat di pertengahan periode kontes. Apabila seorang leader sebelum dipromosikan sudah memenuhi kriteria FYAP team, maka poin Jumlah Agen Aktif dan poin MAAPR leader tersebut untuk sebelum dan sesudah promosi akan digabungkan untuk mendapatkan nilai akhir.
- Bagi Agen yang dipromosikan menjadi EM di bulan Januari 2017,
  - FYAP pribadi sebelum promosi (Oktober – Desember 2016) dimasukkan dalam perhitungan pencapaian target FYAP Q Summit sebagai EM.
  - Agen aktif dan jumlah polis yang dihasilkan sebelum promosi (Oktober – Desember 2016) tidak diperhitungkan untuk pencapaian target MAAPR dan jumlah rata-rata agen aktif.
  - Kriteria MAAPR dan rata-rata jumlah agen aktif akan diperhitungkan berdasarkan pencapaian sejak yang bersangkutan dipromosikan (selama periode Januari – September 2017)
- Apabila terjadi promosi internal di pertengahan periode kontes, maka perhitungan kredit produksi menjadi sbb :
  - Leader (EM/AVP/VP) yang ditinggalkan mendapat kredit produksi FYAP 100%, Persistensi 100%, Agen Aktif 100% dan MAAPR 100% dari total produksi leader (EM/AVP/VP) yang baru diangkat.
  - Tidak ada perubahan target FYAP, MAAPR, jumlah minimum rata-rata agen aktif dan persistensi bagi VP yang ditinggalkan.
  - Leader (EM/AVP/VP) yang baru diangkat harus mencapai target sesuai dengan levelnya yang baru dengan memperhitungkan produksi sebelum dan sesudah dipromosikan

## **LUNCH GATHERING**

### **A. Kualifikasi bagi para agen**

Agen harus menjual minimal 12 polis per kuartal dan polis yang dihitung adalah yang memiliki minimal FYAP Rp. 7.500.000,- (Tujuh Juta Lima Ratus Ribu Rupiah) atau minimal FYIP Rp. 3.000.000,- (Tiga Juta Rupiah).

### **B. Kualifikasi bagi para Agency Leaders**

1. Mencapai FYAP direct team minimal sebesar :
  - a. VP : Rp. 750.000.000,-
  - b. AVP : Rp 500.000.000,-
  - c. EM : Rp. 250.000.000,-

2. Memiliki jumlah agen aktif rata-rata minimum per kuartal sbb :

- Bagi agency leader yang memiliki jumlah agen aktif rata-rata selama periode Oktober 2015 – September 2016 LEBIH dari persyaratan jumlah agen aktif dalam ketentuan kontrak keagenan, maka untuk memenangkan Lunch Gathering, Agency Leader secara direct team harus memiliki jumlah agen aktif rata-rata per kuartal sbb :

	Kuartal 1 (Okt – Des 2016)	Kuartal 2 (Jan – Mar'17)	Kuartal 3 (Apr – Jun'17)	Kuartal 4 (Jul – Sep'17)
VP	16	17	18	19
AVP	9	10	11	12
EM	6	7	8	9

- Bagi agency leader yang memiliki jumlah agen aktif rata-rata selama periode Oktober 2015 – September 2016 KURANG dari atau SAMA dengan persyaratan jumlah agen aktif dalam ketentuan kontrak keagenan, maka untuk memenangkan Quarterly Lunch Gathering, agency leader secara direct team harus memiliki jumlah agen aktif rata-rata per kuartal sebagai berikut :

	Kuartal 1 (Okt – Des 2016)	Kuartal 2 (Jan – Mar'17)	Kuartal 3 (Apr – Jun'17)	Kuartal 4 (Jul – Sep'17)
VP	13	14	15	16
AVP	7	8	9	10
EM	5	6	7	8

3. Mencapai rata-rata MAAPR direct team sebesar minimal 2 per kuartal

4. Mencapai minimum persistensi premi 13 bulan 80% dan persistensi polis 13 bulan 88%

5. Leaders yang memenuhi kualifikasi di atas akan diundang untuk mengikuti acara "Lunch Gathering". Namun, **untuk Agency Leader yang dapat memenuhi kualifikasi ini untuk 4 kali berturut-turut TIDAK serta merta lolos untuk pergi ke acara Q Summit 2017 melainkan harus memenuhi terlebih dahulu kualifikasi Q Summit yang telah ditetapkan.**

C. Lunch Gathering akan dilaksanakan setiap 6 bulan sekali di 6 kota besar sbb :

- Jakarta : Century Club
- Medan : Eagle Club
- Surabaya : Champion Club
- Semarang : Royal Club
- Bandung : Victory Club
- Bali : Dewata Club

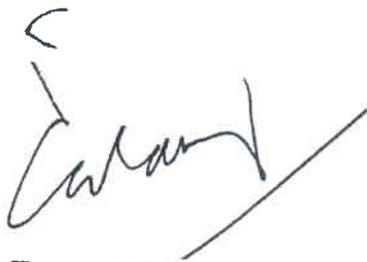
Untuk agen-agen yang berada diluar 6 kota besar tersebut, sekalipun tidak ada acara Lunch Gathering, penghargaan akan tetap diberikan.

**Ketentuan Umum :**

1. Perhitungan pencapaian FYAP untuk kualifikasi Q Summit dan Lunch Gathering adalah berdasarkan FYAP target premi dari produk Regular Premium saja.
2. Produk Single Premium, Top Up (STU/UTU/TUP) dan Group Bisnis tidak dimasukkan dalam perhitungan.
3. Berlaku untuk seluruh produk kecuali :
  - a. Personal Accident (PA)
  - b. Superior Term
  - c. Life Plan 100 yang masa pembayarannya 1 th dan 2 th
  - d. Life Plan Plus yang masa pembayarannya 1 th dan 2 th
4. Agen yang menjual produk yang disebutkan dalam point 3 diatas tidak diperhitungkan sebagai agen aktif
5. Maksimum produksi pribadi leader yang dapat diperhitungkan adalah 40% dari target FYAP dan selebihnya harus berasal dari produksi team.
6. Seluruh polis churning, twisting, lapse, surrender, cancel dan withdrawal dikeluarkan dari perhitungan kontes
7. Polis-polis dengan nama bertanggung sama dan produk yang sama yang dihasilkan oleh agen penutup yang sama diperhitungkan sebagai 1 polis.

Go for the Best !!!

Jakarta, 1 Oktober 2016



Tatang Widjaja  
Presiden Direktur/CEO



Edisjah  
Direktur / CAO